

A2.41.2 Cuento: El juego de la negociación

A2.41.2 Story: The Negotiation Game

🔊 <https://spanish.colanguage.com/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Carlos y Ana están negociando el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

Sin duda ella acepta la contraoferta.

Pero después **cree** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

Carlos and Ana are negotiating the price of a car, expressing opinions and reaching an agreement.

Carlos and Ana **negotiate** the price of a car.

He believes that Ana's **offer** is low.

Then he makes a **counteroffer**.

Ana thinks it is a **true** compromise.

Without a doubt she accepts the counteroffer.

But afterwards **she believes** that the price is too high.

She decides to **reject** the offer.

He shows her the car again and now she **thinks** that the price is good.

In the end Carlos and Ana find a **positive** solution for both of them.

They've done a good job of negotiating without saying **false** things.

A2.41.2 El juego de la negociación

A2.41.2 The art of negotiation

<https://spanish.colanguage.com/short-story/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.41.2 El juego de la negociación

A2.41.2 The art of negotiation

<https://spanish.colanguage.com/short-story/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 2:

Rellena los huecos y completa las oraciones

Instrucción: Fill in the correct word.

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

Solutions:

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero